

### INTERNATIONALER MEDIZINPRODUKTE-HERSTELLER

Unser Kunde ist ein **führender internationaler Hersteller von Medizinprodukten, die über den Fachhandel (Sanitätshäuser) vertrieben werden**. Das **Produktportfolio** umfasst u.a. Bandagen, Orthesen, Kompressionsprodukte sowie eine wachsende Produktpalette für Breastcare (Epithesen, Dessous, Bademoden).

**Deutschland ist einer der Kernmärkte – auch aus diesem Grund wird hier ein Teil der weltweiten Produktpalette entwickelt und produziert**. Auch das stark wachsende Produktportfolio für Breastcare wird maßgeblich in Deutschland entwickelt und von hier aus in den internationalen Märkten vertrieben.

Für die **internationale Betreuung des Produktprogramms „Breastcare“** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Product Manager Breastcare – International (m/w)**.

In dieser anspruchsvollen und vielseitigen Aufgabe werden Sie **fallweise von der deutschen Unternehmenszentrale im Großraum Hannover** aus agieren und **ergänzend dazu vom Home-Office aus arbeiten**, darüber hinaus fällt die übliche Reisetätigkeit zu Kunden und zur internationalen Muttergesellschaft an.

### / PRODUCT MANAGER BREASTCARE – INTERNATIONAL (W/M) //

#### Ihre Aufgaben:

- **Erarbeitung und Abstimmung der internationalen Konzernstrategie für den Produktbereich Breastcare, ganzheitliches Life Cycle Management** für die etablierten Markenprodukte - *auf internationaler Ebene*
- **aktive Weiterentwicklung und Implementierung der Produktstrategie**, Umsetzung der **strategischen Produkt-Roadmaps** - *in Zusammenarbeit mit Vertrieb und Forschung & Entwicklung in Deutschland sowie den entsprechenden Auslandsorganisationen*
- **Markt- und Wettbewerbsanalysen**, Mitarbeit bei der **Entwicklung innovativer Behandlungskonzepte**, Vorbereitung und Umsetzung der **Markteinführung**
- **Festlegung von Anforderungen an neue Produkte** (*gemeinsam mit Kunden und Vertrieb*), Erstellung von **Produkt-Dokumentationen** und entsprechendes Content Management
- **Begleitung von medizinischen Studien**, Unterstützung bei **Ausstellungen und Messen**, Vorbereitung und Veranstaltung von **Symposien**
- Vertriebsunterstützung durch **interne Schulungen**, **enge Zusammenarbeit mit Marketing Communications**, **Ermittlung und Controlling von Forecasts und Vertriebszahlen** sowie **Monitoring von Marktanteilen und KPIs**
- kontinuierliche **Abstimmung und Kooperation mit den lokalen/internationalen Teams** (*Vertrieb, F & E, Produktion und Supply Chain Management*) **und auch der Muttergesellschaft**

#### Ihr Profil:

- **erfolgreiches Studium mit Schwerpunkt Marketing, Berufserfahrung im internationalen Marketing (ca. 5 Jahre) und Product Management**
- **vorzugsweise Erfahrungen auf dem Gebiet der Medizinprodukte – insbesondere Kompressionsprodukte, Lymphologie etc.**
- **kreative Ader, Freude an der Umsetzung neuer Produktentwicklungen**
- **starke analytische Fähigkeiten, strategisches Handeln**, unabhängige und zielgerichtete Arbeitsweise
- **Begeisterungsfähigkeit für anspruchsvolle Projekte, Freude an der Steuerung von komplexen Aufgaben – auch im internationalen Umfeld**
- **hohe Leistungsbereitschaft, Flexibilität, starker Teamgeist**
- **soziale Kompetenz und Empathie**, um Menschen zu überzeugen
- **exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Englisch; idealerweise auch gute französische Sprachkenntnisse**
- **sicherer Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln (inkl. MS-Office) und Reisebereitschaft**

#### Unser Angebot:

- **sehr zukunftssträchtige und hochwertige Produktpalette**, gute Marktposition mit **hervorragendem Entwicklungspotenzial**
- ausgesprochen **eigenständige Aufgabenstellung mit Raum für eigene Ideen** und deren erfolgreiche Umsetzung
- **erfolgreich wachsendes Unternehmen mit internationalem Umfeld**
- **sehr positive Unternehmenskultur**, die durch ein **sehr kollegiales Betriebsklima und Teamgeist** geprägt ist
- **attraktives Vergütungspaket und ein Firmenwagen der Marke BMW**

#### Ihr Ansprechpartner:

**Mathias Friedrichs** steht Ihnen gerne für eine vertrauliche Kontaktaufnahme unter **0211 – 577 300** zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsangabe:**  
[contact@friedrichs-partner.com](mailto:contact@friedrichs-partner.com)